

证券代码：300416

证券简称：苏试试验

债券代码：123060

债券简称：苏试转债

苏州苏试试验集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2022-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（ <u>电话会议</u> ）
投资者单位名称及人员姓名	信达证券、兴业证券、民生证券、国信证券、中金公司、东吴证券、首创证券、天风证券、博时基金、财通基金、大成基金、汇添富基金、富国基金、嘉实基金、建信基金、平安基金、申万菱信基金、天弘基金、信达澳银基金、永赢基金、长城基金、中欧基金、中融基金、中海基金、华夏基金等 210 家机构和个人投资者参加本次电话会议。
时间	2022 年 8 月 16 日、8 月 17 日、8 月 18 日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 陈 英 投资者关系总监 向雪莹
投资者关系活动主要内容介绍	一、2022 年上半年情况介绍： 公司于 2022 年 8 月 15 日披露了 2022 年半年度的业绩情况，公司实现营业收入是 7.99 亿元，同比增长 18.38%，归母净利润 1.06 亿元，同比增长 30.32%；扣非归母净利润 0.96

亿元，同比增长 29.87%。

二、问答环节：

Q：上半年疫情对试验设备业务的影响目前为止是否消除？

A：上半年设备生产端基本没有受到影响，发货和安装调试疫情期间受阻，目前基本恢复正常。二季度已经发货单商确认收入的这部分设备订单应该会在三季度兑现。

Q：设备里综合类设备的订购需求如何？应用于研发端还是生产端？未来趋势如何展望？

A：综合类设备的需求量较大。应用以研发端为主，生产端的需求也在增加。未来增速会超过传统设备增速。

Q：目前新能源汽车领域客户的订单是否以综合类设备为主？

A：综合类设备订单越来越多。新能源汽车的电动化和智能化程度很高，对环境敏感度提升，对环境试验的要求也更高，综合类设备可以更好的模拟实现复杂环境，满足客户的试验需求。

Q：上半年的试验设备毛利率下降的原因？

A：上半年环试设备毛利率 32.16%，同比下降 1.22%，主要是受 2021 年下半年原材料价格高位的影响，订单反映在今年上半年的确认收入里。公司通过提升综合类设备的销售占比，实现毛利率的动态平衡。

Q: 试验设备的销售会不会影响环试服务业务?

A: 试验设备与环试服务业务是相辅相成的。二者的融合既体现在技术上的相互引领，又体现在业务上的互相促进：试验设备的客户基于对公司技术实力的了解和信任，以及其自身实验室规模和试验人才的限制，会由试验设备需求延伸至试验服务需求；而公司的试验设备研发和制造能力为公司试验服务业务提供了强大的技术支撑和配置齐全的试验设备，可以为试验客户提供更科学、有效的试验方案和客观、准确的试验数据，客户在试验服务中基于对公司设备性能及技术实力的了解，亦会将需求延伸至试验设备采购。

Q: 目前电磁兼容收入是归在环试服务业务里面吗？业务开展情况如何？

A: 是的，目前归类在环试服务业务里。去年在上海，苏州，西安三地开展 EMC 业务，今年在成都、长沙、广州新建了 EMC 暗室。此外苏州下半年要新建两个 EMC 暗室。接下来还会在武汉和北京等地布局，目前业务量比较饱满，但绝对额还不高。

Q: 上半年新能源汽车领域的环试业务发展如何？

A: 新能源汽车试验需求旺盛，公司抓住新能源汽车行业的快速发展机会，加强市场开拓力度，业务增速较快。

Q: 新客户开拓方面，公司在风电、光伏、医疗等新兴行业的推进有进展吗？

A: 公司下游客户广泛，目前风电、光伏和医疗器械领域均有涉及。

Q: 上半年环试服务业务保持高增速的原因是什么？

A: 公司积极拓宽下游应用领域范围，以公司旗舰店苏州广博为例，报告期内苏州广博调整运营模式，设立环境与可靠性检测、新能源汽车产品检测、元器件检测和宇航产品检测四个中心，抓住新能源汽车等相关行业快速发展的机会，进一步拓展试验门类，加强市场开拓力度，并通过构建新版信息管理系统，实现精细化管理，加快响应速度，继续保持环试业务的快速增长。

除苏州广博外，前期扩产的子公司南京广博、青岛海测实验室也开始陆续释放产能，但上半年重要子公司所在地苏州、上海、北京陆续因疫情管控，导致物流不畅、人员出差困难、部分试验任务无法开展，相关子公司短期运营面临较大困难。公司通过提前准备，疫情期间安排员工全程坚守岗位，并与客户积极沟通，尽可能将试验任务委托给集团内部其他实验室进行等方式，最大程度降低了疫情对公司整体的影响，报告期内环试服务业务保持了较高增速。

Q: 上半年环试服务毛利率下降的原因？

A: 上半年环试服务毛利率 55.37%，同比下降 4.31%，目前的毛利率水平相对合理，去年二季度毛利率偏高，和部分订单的确认收入有关。

Q: 上半年的集成电路毛利率下降的原因?

A: 上半年集成电路毛利率 51.78%，同比下降 0.76%，主要由于疫情期间宜特的产能利用率下行，同时设备和人员投入增加了成本。6 月份复工复产后产能利用率提升，毛利率将回归正常水平。

Q: 上半年的销售净利率提升的原因?

A: 上半年整体销售净利率 15.59%，同比增长 1.55%，主要原因是利润率水平较高的环试服务业务占比提升。

Q: 宜特四月和五月份影响的订单是否已经这两个月得到恢复，目前产能相比疫情之前是否有所增加?

A: 基本恢复。宜特六月份开始全面复工，六月份和七月份的接单量创新高；产能方面，上半年进行了设备和人员的扩充，前期投入的设备上半年也部分到位。

Q: 公司目前设备公司以及各实验室的产能利用率水平如何?

A: 设备端目前产能利用率水平较高，计划进一步扩充产能；服务端的产能三要素为厂房、设备和人员。其中，厂房已通过自建和租赁的方式进行了较大扩充，设备和人员正在逐步投入，产能利用率有提升空间。

Q: 公司定增项目的建设进度如何?

A: 在建设过程中，目前宇航产品检测中心和元器件检测中心已有订单。

	<p>Q: 宜特的客户结构如何? 未来如何布局?</p> <p>A: 目前还是通讯电子和消费电子类客户为主, 下游汽车电子类客户占比较少, 车规级芯片试验业务增速较快, 是未来重点布局的方向。</p> <p>Q: 公司今年的资本开支计划如何?</p> <p>A: 会继续扩充设备和人员, 维持去年的资本开支水平。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2022 年 8 月 19 日